



Die STEAG Energy Services GmbH ist Spezialist für Planung, Bau und Betrieb von Kraftwerken und Energie- und Umweltschutzanlagen sowie Lieferant von IT-Systemen- und Dienstleistungen. Der Bereich System Technologies entwickelt und vertreibt intelligente IT-Lösungen zur Optimierung und Überwachung des Kraftwerksprozesses sowie zur Organisation der Betriebsführung von Kraftwerken ([www.steag-systemtechnologies.com](http://www.steag-systemtechnologies.com)). Der Einsatz dieser Systeme trägt zur Senkung der Betriebs- und Energiekosten unserer Kunden bei. Zur Unterstützung der Abteilung Sales und insbesondere zur Verstärkung der internationalen Ausrichtung dieses Bereiches suchen wir für den Standort Essen einen qualifizierten

## Vertriebsingenieur (m/w) für Online Monitoring- und Optimierungssysteme (Advanced Process Control)

### Aufgaben

- Verantwortliche Leitung von Betriebsprojekten im Kraftwerksbereich
- Repräsentation des Unternehmens bei Messen und Konferenzen bzw. Vorträgen
- Kontaktaufbau und -pflege von potentiellen Kunden der diversen Branchen im Vertriebsgebiet sowie bei EPC/OEM Firmen
- Eigenständiges Führen von Vertragsverhandlungen und Nachverfolgung der Geschäftsentwicklung
- Strategieerstellung für das eigene Vertriebsgebiet
- Erstellung von Präsentationen, Angeboten und Implementierungskonzepten für alle Produkte/Systeme in allen o. g. Branchen
- Begleitung des Kunden und des STEAG-internen Projektteams in der Implementierungsphase nach erfolgreichem Vertragsabschluss
- After-Sales-Kontaktpflege der Bestandskunden im Vertriebsgebiet
- Führen des Berichtswesens für das zugeteilte Vertriebsgebiet, monatliche Budget-/Projektdurchsprachen mit der Vertriebsleitung

### Voraussetzungen

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium mit dem Schwerpunkt Kraftwerksverfahrenstechnik oder Automatisierungstechnik
- Mindestens 5-7 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Automatisierungs-/oder IT-Produkten im Kraftwerksbereich
- Berufserfahrung in der IT-gestützten Prozessüberwachung und der Implementierung von IT-Werkzeugen
- Grundkenntnisse der Betriebswirtschaft und des Projektmanagements
- Gute Kenntnisse einschlägiger internationaler Normen und Richtlinien
- Interkulturelle Kompetenz im Umgang mit internationalen Geschäftspartnern
- Besonders ausgeprägte Vertriebsneigung mit Sensibilität für Kundenwünsche
- Team- und Kommunikationsfähigkeit, sowie hohe Flexibilität
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, wünschenswerterweise noch mindestens eine weitere Fremdsprache
- Sicherer Umgang mit den Microsoft Office-Applikationen
- Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen und längeren Aufenthalten im Ausland

### Was wir bieten

In einem zukunftsorientierten, internationalen Umfeld arbeiten Sie in einem sympathischen und hoch motivierten Team. Eine leistungsgerechte Vergütung sowie die Förderung Ihrer individuellen beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung sind für uns selbstverständlich. Dazu gehört auch, dass wir die Vereinbarkeit von Familie und Beruf fördern.

### Ihre Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich online über den STEAG-Stellenmarkt.

STEAG ist dort, wo Energie gebraucht wird. Wir sind einer der größten Stromerzeuger Deutschlands und international aktiv. Mit einer weltweit installierten Leistung von 10.200 MW steht STEAG für leistungsstarke Kraftwerke auf Basis fossiler und erneuerbarer Energie. Wir sind Experten für die Stromerzeugung, das Engineering, den Energiehandel und die Verwertung von Kraftwerksnebenprodukten. STEAG erzeugt Strom und Wärme für die öffentliche Versorgung, für kommunale Kunden und für die Industrie.

Voneinander lernen, miteinander arbeiten, gemeinsam neue Wege beschreiten: Rund 5.900 Mitarbeiter weltweit erwirtschafteten im Jahr 2015 einen Umsatz von 3,6 Milliarden Euro. Weitere Informationen über das STEAG-Kompetenz-Netzwerk finden Sie unter [www.steag.com](http://www.steag.com)

STEAG Energy Services GmbH - Linda Müller-Mecking - Telefon 0201 801-3497

**steag**